



Fabrice Tinebra
Management - Commercial - Technique
Français, Néerlandais, Anglais, Allemand, Italien, Espagnol
+32495551372
ftinebra@gmail.com

PROFIL

17 ans d'expérience incluant les responsabilités de gestion humaine, commerciale et technique

OBJECTIFS

Assurer la meilleure adéquation possible entre les compétences techniques et les besoins commerciaux

Exercer mes aptitudes commerciales, techniques et de gestion humaine dans la réalisation d'objectifs déterminants pour la croissance et la prospérité de l'entreprise

COMPETENCES

Gestion Commerciale

- Gestion d'activités commerciales, relation avec les clients et les fournisseurs, définition et suivi de stratégies commerciales, *e-commerce*, *business development*, prospection, achats, vente
- Sélection d'intégrateurs et de fournisseurs, négociation de contrats, contrôle des coûts
- *Marketing*, Relations Publiques, promotion et organisation d'évènements
- Gestion de la communication vers les clients, *newsletters*, orateur lors de conférences nationales et internationales, formateur, démonstrations et présentations, foires et salons
- Point de contact pour les relations avec les fournisseurs et les clients (internes et externes) de l'entreprise

Gestion d'équipe

- Directeur Commercial
- Direction d'employés, d'ouvriers et d'ouvriers qualifiés
- Gestion quotidienne du personnel, recrutement et sélection, gestion de planning, contrôle de la charge de travail, évaluation de la performance, gestion de consultants

Gestion de projets / Gestion technique

- Mise en place et optimisation de processus administratifs, technique et de production, *lean manufacturing*, incluant la mise en place de procédures, documentation et outils
- Etude de stratégies d'évolution sur base des objectifs à atteindre et des contraintes existantes
- Direction de projets internationaux, complexes et transversaux depuis l'étude jusqu'à la mise en production
- Recherche et développement de projets pilotes utilisant les nouvelles technologies
- Gestion des démarches relatives à la propriété intellectuelle

CARRIERE

- Depuis 2014 **Tinebra Consulting, Liège** (<http://www.tinebraconsulting.com>)
Consultant, management Consulting, Technical and Commercial Management
- 2012 - 2014 **Colruyt Group Services s.a, Halle**
Responsable de projets Lean, Business Process Engineer store design, store management, stock et assortiment, retail et B2B Sales
- 2011 – 2012 **Ets Frans Colruyt s.a, Halle**
Cadre Commercial, Candidat Gérant, Sales retail
- 2010 – 2011 **ATIMA-TPIM s.a, Pepinster**
Directeur Commercial, B2B, aluminium, métallurgie, plastiques et composites
- 2009 – 2010 **FMC Belgium s.p.r.l, Bruxelles - Milan**
Technico-commercial, B2B, Sales energy and building monitoring solutions
- 2001 – 2009 **Mobistar s.a, Bruxelles**
Project Manager, Projets techniques et commerciaux B2C et B2B
- 1997 – 2001 **ALCATEL s.a, Anvers-Berlin-Madrid-Milan-Stuttgart-Namur**
Project Engineer R&D, Responsable Qualité, Technico-commercial interne B2B

ETUDES & FORMATIONS

- 2012 – 2013 **Lean Manufacturing**, Colruyt
Entreprendre par les processus, Colruyt
- 2009 – 2011 **MBA**, Solvay ULB – HEC ULG
- 1997 – 2010 **Formations en Management & Communication**, KenBlanchard companies
Formation en Recrutement & Sélection, HEC
Formation en Vente, Solution selling
Formation en Gestion de projet PMI, Mobistar
Formations en IT & Telecom, Alcatel & Mobistar
- 1993 – 1997 **Ingénieur Industriel** en électromécanique, Institut Gramme Liège
Mémoire : « Conception et réalisation d'une cellule de test pour les bras robotisés d'analyseurs cliniques »

LANGUES

- Français : Langue Maternelle
- Anglais, Néerlandais : Très bonne connaissance orale & écrite
- Allemand, Italien : Bonne connaissance orale & écrite
- Espagnol : Notions

CONNAISSANCES INFORMATIQUES

- MS Office suite, Windows, UNIX, Oracle SQL, Oracle Finance, Sales Force, Synchro, Visio, MEGA
- Connaissances de base de WebMethods & SAP
- PC, SUN servers & mainframes
- Développements Web / Internet

DETAILS PERSONNELS

- Bon communicateur, motivant, ouvert, persuasif, persévérant, organisé, enthousiaste, curieux
- Belge, 39 ans, né le 07-06-1975, marié, un fils, Permis 'B'
- Route de Namur 10, B-4260 Braives
- Sports & Hobbies : Squash, voyages